



障がい者の\\ちから//グループ

実績を積み重ねたからこそ言える！
笑顔プロジェクトは

なぜ

失敗

しないのか？

就労支援
って何？

儲かるの？

初期費用
は？

障がい者って
怖くない？

オーナーは
何をすれば
いいの？

全国就労支援協会認定

株式会社 制度ビジネス研究所
笑顔プロジェクト



株式会社 制度ビジネス研究所
笑顔プロジェクト

〒270-2251 千葉県松戸市金ヶ作 421-5 ファミール東洋 1F

☎ 03-4405-5927



笑顔プロジェクトは
なぜ失敗しないのか
その理由を説明させていただきます。

ビジネス

利益の出るビジネスです!!

何から話せばよいのでしょうか??
この文章を読んでくださっているということは、
少しは「就労支援事業」に興味を持ってくださっているかと思ひ、
とても嬉しいです。ありがとうございます。

もちろん、皆様のご不安事やご心配事もよくわかります。
就労支援事業って難しくない??本当に儲かるの?
初期費用は??オーナーは何をやるの??
障がい者って怖くないの??
など、様々なご質問もあると思います。

結論から言いますと、就労支援事業は、
経営者にとって、本当に素晴らしいビジネスです。
就労支援事業は、皆様の期待を裏切りません。
経営者が1番気になるところの本音は、ずばり、
「お金」のことだと思います(笑)。こちらまで安心ください。
事業のツボをおさえれば**十分な利益がでます**。
飲食店やほかの介護施設に比べると初期費用も数分の1以下で、
こんなに利益が出るビジネスはあまりないと思います。
利益率も非常に高いです。
このビジネスを知っていただくだけでも、人生が変わります!!
自信があります!!なんでもお見せ致しますし、何も隠しません。
できる事をお伝えします!
できないことはできないとはっきりと言います。
あつ、つこい営業は一切しません。お互い損をするだけですから…。
読んでみて、気になったら、是非「説明会に」お越しください。
複数施設をご見学頂けるのは弊社だけだと思います。

福祉

より良い福祉のために!!

「福祉」というのは一部の方々が行うものではないと考えております。
様々な業種の方々、新しいアイデア、熱い気持ちを持った
方々がどんどん参入していただければ、多様性が生まれ、
活気ある障がい福祉を作っていくことができると思います。
様々な方が参入していただければ、
障がい者と健常者が接する機会も増え、障がい者への理解、
一種の偏見のようなものが小さくなり、
社会もより寛容的になってくると思います。
もちろん、このことにより、障がい者の方々へもプラスの
影響を与えることができると思います。
切磋琢磨して、より良い福祉を作っていきたいと本気で考えております。
熱い気持ちで運営しております。

**是非、説明会に
お越しください!!
実際に施設を見学頂く
事もできます!!**



まず、皆様1番気になる点からお伝えします!!
ずばり、単刀直入に言います。

就労支援事業は、

十分な利益が出ます!

さらに初期費用も、飲食店やそのほかの介護施設の数分のイチ!!

**しっかり運営すれば、
儲かります!!**

「就労支援事業」で「儲かります」という表現は
良くないのですが、これは事実です。

その理由は

国の制度ビジネス

だからです。

国や地方自治体等から非常に**手厚い給付金や助成金**があります。
国の制度を利用するものですから当然、失敗しづらいビジネスでもあります。
就労支援事業は、国の制度ビジネスでありながら、一般の方には全く知られておりません。
障がい者人口100万人を超える状況でありながら、どうしても遠い存在に感じている方が多いです。
また許認可が必要であるため、知っていたとしても、**参入障壁が非常に高く、多くの方が諦めております**。
だからこそ、チャンスです!!

助成金

国の支援があるから安心!

需要大

今、必要とされているビジネス!

参入障壁

大手競合が圧倒的に少ない!



? そもそも「就労支援事業」とは？

難しく伝えると…

「障がい者総合支援法」に定められた障がい福祉事業の1つです。
一般企業などでの就労が困難な障がい者に対して就労の機会を提供し、作業等を通じて、知識・能力の向上を図る目的で行われている事業です。
利用者と事業者が雇用契約を結ぶ「就労継続支援 A 型（雇用型）」と、雇用契約を結ばない「就労継続支援 B 型」、企業などへの一般就労を目指し、訓練や職場定着支援などを行う「就労移行支援」の3つがあります。



ん?? よくわからない…。難しそう…。

パンフレットですと、どうしても難しい法律用語・専門用語を使用しないといけない部分が御座います。また文字数が限られてしまいます。本当はかみ砕いてお伝えしたいのですが、この事業に関して万が一、皆様の間違って理解されてしまったら困るので難しくお伝えさせていただきました。

ホームページでは、出来る限り、わかりやすくお伝えしていこうと思っておりますので、大変、お手数ですが、弊社のホームページをご覧ください。

<http://egao-pj.com/>



障がいのある方の就労を支援

要点
としては

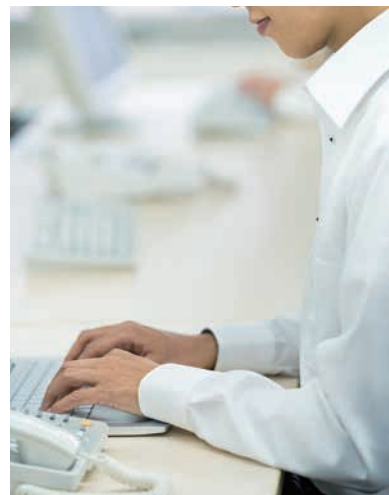
大まかに、障がい者就労支援は
3つの種類がある

考え方・運営の仕方によって、
3つの種類に分かれています
お考え下さい。

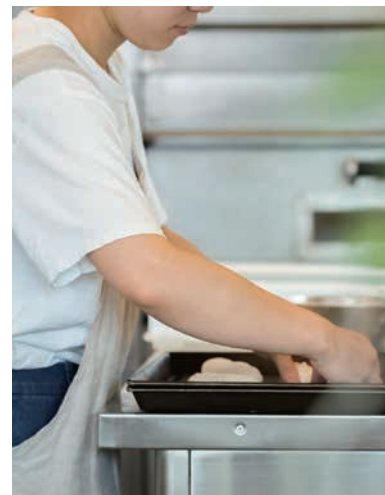
3つの種類とも、オーナー様には
**障がい者に就労の場、
就労の機会を与える**

施設運営をしていただくというイメージです

A 型



B 型



移行型



説明会
見学会

説明会では、資料を使い、わかりやすい表現で運営のことまできっちりとお伝えしますのでご安心ください。また、弊社では、この3つの種類をすべて直営で運営しておりますので、全ての種類での知識、運営ノウハウがございます。なんでもお聞きください。



**事業所が全く足りていません!
今、必要とされているビジネスです!**

👍 業界の状況・現状

障がい者は、主に「身体」・「精神」・「知的」の3つに分けられております。
令和2年時点での日本の障がい者数は、身体障がい者436万人(人口千人当たり34人)、精神障がい者419.3万人(同33人)、知的障がい者109.4万人(同9人)であり、合計約960万人、人口比率ですと約7.6%が何らかの障がいを持っているという計算になります。
このうち、就労支援施策対象者は約470万人ですが、その約80%の約376万人が就労(一般、障がい福祉サービス利用)していない状況です。さらに、障がい福祉サービス(就労系)利用者は約34.2万人と、全体で見るとまだまだ少ないのが現状です。



また、日本の生産年齢人口も減少局面に入っており、労働力確保は我が国の恒常的課題となっています。
障がい者の就労の必要性がますます高まっていく!!

👍 十分な収益性…早期投資回収が見込めます

障がい者雇用を促進するために、障がい者を雇用した企業に対しての助成金を支給する制度が設けられています。
指定通知(認可)を受け設立、事業が軌道にのれば営業利益20%、早期の初期投資回収が可能です。
この事業は、1度、黒字転換してしまうと、安定的に継続的に、さらに十分な黒字運営できます。

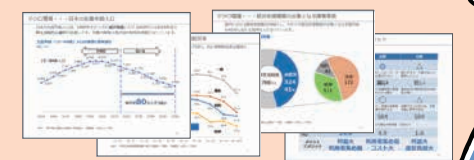
営業利益

20%

初期投資

2年で回収

説明会では、様々な資料を用意して上記の点などをゆっくりとお伝えします。





就労支援事業のビジネスの特徴

ここがすごい！！ビジネスは選ぶ時代です！！

POINT
1

1 度黒字転換したら安定的・継続的に、 それも十分な利益が出る黒字経営が可能

このビジネスの大きな特徴として、1回黒字化すると、継続的に黒字経営が出来ます。制度ビジネスならではのビジネスモデルだと思えます。弊社が支援させていただいた施設の多くは黒字転換しております。指定通知(認可)を受け設立、事業が軌道にのれば、営業利益20%、早期の初期投資回収も可能です。このようなビジネスはなかなかありません。

POINT
2

景気に左右されない

国の制度ビジネスであるため、景気に左右されませんし、また、しっかり運営すれば、十分な利益が出るように制度設計されております。民間のビジネスの場合、どうしても景気に大きく左右されてしまいますし、参入が容易なため、過当競争が起こる等の苦勞が出てきます。※このビジネスは参入障壁が非常に高い(許認可制度)、ノウハウや経験がない限り、参入はとても難しいです。

POINT
3

ストック型のビジネス

ストックビジネスであるため、基本的に毎月、売上・利益が伸びていきます。飲食店等のビジネスは、開業1年目の売上が1番大きく、年々徐々に下がるのが普通です。就労支援のビジネスはこの逆であり、年々売上が上がっていきます。経営しているときの気持ちの余裕が大きく変わります。

POINT
4

失敗しづらい(リスクが小さい)

国の制度ビジネスであるため、許可がおろすことができ、しっかり運営すれば安定的・継続的に十分な利益が出るように制度設計されております。「ビジネス」というよりも「事業」に近い性格のものだと思えていただければと思います。事業であるため、リスクも何なのか明確であり、さらに限られているために、リスクコントロールも可能です。「経営能力」よりも「運営能力」があれば十分に成功する部分も御座います。運営を社員やスタッフに任せ、オーナー業に徹して多店舗経営、経営の多角化をすることもできます。

POINT
5

大企業が参入しづらい

法律上、大企業は参入が難しい制度設計になっております。このため、資金力で左右されません。

POINT
6

投資金額に対して、高収益

総投資金額は飲食店の数分のイチ程度にも関わらず、安定的・継続的に十分な利益が出ます。是非、事業計画を見てください。制度を基にした事業計画書ですので利益の構造とそのためになることがはっきり分かります。※事業計画書は、説明会、ご見学にお越しくださった方のみにお渡ししております。理由としては、このような事業は備かるべきではないという考えもあるため、どうしてもホームページ等で公開できる性質のものでは御座いません。また弊社のノウハウが詰まったものだからです。

POINT
7

国の制度ビジネスである

国の制度ビジネスであるため、失敗しづらく、安心感があります。売上を上げてあげても利益が出ないということは御座いません。また、やり方や段取りが決まっているので、難しく考えず、決まった通りにやれば良い部分も御座います。「経営」というよりも「運営」に近いのかもしれない。大きなリスクがないビジネスだと言えると思います。シンプルに考えてください。

POINT
8

参入障壁が高い

許認可が必要なビジネスです。参入障壁が高いため、民間のビジネスと異なり、競合他社が少ないです。また、一定の参入数が決まっている地域もあるため、その数を超えると自動的に既得権益になります。

POINT
9

入金が確実で早い

国(地方自治体)が主な取引先となりますので、入金が確実です。売掛のリスクが非常に小さいです。また、45日後にいただけますので、回収も早いという特徴も御座います。資金繰りも安心です。

POINT
10

価格競争がない

ビジネスというよりも「福祉事業」です。競争というよりもより良い福祉事業、国が求めている福祉事業をしてください。このような取り組みが結果として利益をもたらします。

POINT
11

大変喜ばれ、社会的な貢献も高い

この事業を行って、「ありがとう」という言葉の大切さを知りました。社会的な使命を持って、この事業に取り組んでおります。

POINT
12

プライベートな時間も十分に取れる

各事業所メインの運営時間は、朝10～15時までで御座います。十分にプライベートなお時間が取れます。通常、9～17時で終わります。

POINT
13

このビジネスを知らない方が多い

この事業は、多くの方に知られていないため、参入する事業者自体が非常に少ないです。制度ビジネスにも関わらず知られていないビジネスというのはなかなかないと思います。皆様も何かのきっかけでこの事業を知ったのだと思います。また、需要が旺盛にも関わらず供給が非常に少ないという状態です。将来有望の市場です。

POINT
14

オーナー業に徹することができる

このビジネスは、ビジネスというよりも国の事業であるため、「経営能力」よりも「運営能力」が大切である部分が御座います。このため、現場の運営は社員やスタッフに任せることが出来ます。

POINT
15

将来性も抜群

労働人口が継続的に減少していく中で、障がい者の方々の方が戦力になっていくことは間違いないです。また国としてもそのような方向へ大きく舵を切っております。将来有望の制度ビジネスです。

POINT
16

需要が非常に旺盛

業界の状況・現状(市場環境)を見ていただければご理解いただけると思いますが、需要過多です。この状況はまだまだ続きます。このようなビジネス環境の業界はなかなか御座いません。



笑顔プロジェクトの特徴

ここがすごい！！コンサルティングは選ぶ時代です！！

「非常に自由に運営できる」＝「笑顔プロジェクトの最大のサポート」
だと考えております。

ここまでサポートしている本部はないと自負しております。

POINT
1

コンサルティングさせて頂いた事業所は、
100%許認可がおりています

全国どの地域でもすべて許可を頂いております。※許認可がおりるスピードにも自信があります。
※他社様で許認可がおりなかった、なかなかおらずにお困りの方、是非、笑顔プロジェクトへご相談ください。

POINT
2

許認可をおろすだけでは御座いません。
継続的にサポートします。

笑顔プロジェクトは実際に直営の施設を運営し、障がい福祉・高齢者福祉業界に深く関わっているからこそ、開業後もトータルにサポートできます。このビジネスは、1度、黒字転換してしまうと、安定的・継続的に、さらに十分な黒字運営できるため、むしろ、開業後のサポート体制が大事だと弊社は考えております。※継続サポートは有料になります。(月5万円/単月契約)
オーナー様が1番気になる具体的な利益等の数字に関しては、説明会でお伝えしますが、多くのオーナー様は2年以内に回収できております。
※他社様で設立し、赤字経営でお困りの事業所・施設様からのコンサルティング依頼(黒字化・利益最大化コンサルティング)をご利用ください。

POINT
3

一般社団法人、NPO 法人とも提携

弊社はグループ企業に、一般社団法人やNPO 法人等が御座います。また、福祉事業に深く関わってきた提携先も多数御座います。ここまで専門スタッフがそろっている組織はないと自負しております。総合力で、皆様をバックアップしております。

POINT
4

笑顔プロジェクトでは多数の
障がい者就労支援の施設を開業しております

許認可をおろすだけの企業では御座いません。実際に障がい者就労支援の開業をしているからこそ、現場目線、オーナー様目線でご相談やコンサルティングができております。ここまで、コンサルティングをしているところはないと自負しております。

POINT
5

障がい者就労支援事業だけでは御座いません

弊社は、訪問医療マッサージ事業、飲食店事業、治療院事業、訪問看護も運営しております。このため、画一的なサポートではなく、地域性、オーナー様に合った事業計画をご提案できます。「総合力」でのサポートには自信が御座います。

POINT
6

見学ができる

他社様と異なり、弊社ではご見学もできます。ご自身で開業・運営しておらず、許認可を何とかおろすだけの会社もたくさん御座います。許認可をおろすためだけに、実現が難しい事業計画書を行政へ提出し、許認可がおりた場合、本当にその事業計画書通りに運営できるのでしょうか？弊社では直営店が複数店舗御座いますので、是非、見に来てください。身の丈に合った許認可申請を行いますのでご安心ください。

POINT
7

多店舗経営を推奨

弊社ではオーナー様には多店舗経営を推奨しております。理由としてはオーナー様に目標・夢を持ってご経営していただきたいからです。他社様のように制限しません。また、弊社では、ご提案の段階から、複数施設の運営を前提にご提案させていただいております。

POINT
8

コンサルティング費用等が
他社様より圧倒的に安い

弊社は他社様と異なり、コンサルティング業務のみをしているのでは御座いません。すべての種類の障がい者就労支援事業を直営店として経営しているため、ノウハウが蓄積されており、それを活用すれば良いだけなので無駄な費用がかかりません。コンサルティング費用が安いだけでは御座いません。その内容にも自信が御座います！！他社様の数分の1の金額だと思えます。

グループの総合力で皆様をトータルにサポートしております。

**是非、他社様とお比べください。
ここまでコンサルティングをしている
会社はないと自信が御座います。**

ご開業をご検討の方だけではなく、既存の障がい者施設・事業所様からのお相談もお気軽にご連絡ください。

ホームページをご覧いただければ嬉しく思いますが、笑顔プロジェクトでは、「黒字化コンサルティング」、「利益最大化コンサルティング」も行っております。

是非、笑顔プロジェクトを試してください。

自信があります！！



初期費用と収益シュミレーション

弊社のノウハウ、具体的な数字も含まれておりますので、WEB上、パンフレットでは公開できません。自信があるため、見ていただきたかったのですが、申し訳ございません。

是非見て頂きたのですが…説明会で全ての数字をご覧ください。



説明会限定

オーナー様が開業を希望されているエリアに特化した収益シュミレーションを実施いたします。市場立地分析・市場相場で算出した諸経費・行政の意向・他の施設様の状況等、事前に確認し、お伝えさせていただきます。



説明会でお見せできる資料

1 初期費用

首都圏立地、地方都市立地、住宅街立地等、数種類。
※鉛筆1本、小さな金額も載せています。弊社ノウハウがあるからできます。

2 収益シュミレーション

収支計画・資金計画等々
※楽観的な数字、平均、ストレスをかけた数字の3種類

3 開業地域のデータ

ご希望の地域について分析することもできます。

4 作業リスト、チェック表

開業までどんな事をしたらよいか、どんな準備が必要かなどイメージがわくと思います。

5 各種データ

その他、開業や経営に関する数字や資料をお見せできます。

A型、B型、移行型、全ての数字をお見せできます。



開業コンサルティング費用

開業支援

笑顔プロジェクトとしては、開業支援までを行います。是非、同業他社とお比べください。感覚で申し上げますと、2分の1～5分の1の金額だと思います。ここまでコンサルティングやサポートをして、この金額というのは非常にお得だと考えております。

開業支援コンサルティング **330万円** (消費税込み)

開業後1カ月の契約です。
契約満了後も継続してご契約をご希望の場合、単月契約で月額55000円(消費税込み)で継続的にご契約も可能です。

複数の施設を運営している
私たちだからこそ出来る
サポートがあります。



なぜ失敗しないのか？

理由1

まず、就労支援事業自体が制度ビジネスで、十分に利益を見込めるビジネスであること!!

理由2

笑顔プロジェクトのコンサルティングは非常に自由に経営することが出来ること!!



「非常に自由に運営できる」ことが「笑顔プロジェクトの最大のサポート」だと私たちは考えております。

笑顔プロジェクトのコンサルティングの特徴は、一言でいうと制度ビジネスに関わらず、オーナー様が非常に自由に運営できるようにものすごく努力していることです。

制度ビジネスですから、許認可の申請の仕方、段取り等々、基本的な部分は大きく変わりません。もっと言いますと、大きく変えることができません。一定の決まりがあります。

この「一定の制度」=「一定の規制」があるにも関わらず、さらにコンサルティング会社の独自の規制や制度を作ってしまったら、オーナー様は経営しづらくなると思います。様々な業種の方々、新しいアイデア・熱い気持ちを持った方々がどんどん参入していただければ、多様性が生まれ、活気ある障がい福祉を作っていくことができると思います。

様々な方が参入していただければ、障がい者と健常者が接する機会も増え、障がい者への理解、一種の偏見のようなものが小さくなり、社会もより寛容的になってくると思います。もちろん、このことにより、障がい者の方々もプラスの影響を与えることができると思います。切磋琢磨して、より良い福祉を作っていきたいと本気で考えております。熱い気持ちで運営しております。

このためには、どうしても画一的なサポート体制では実現できないのです。非常に自由に運営できる体制にしないとイケないのです。しかし、多くのコンサルティングには決まりが存在します。

「事業所名はこの名前にしてください」、「備品はここからしか購入できません」、「販促物も本部を通してください」、「毎月、ロイヤリティをください」、「多店舗経営はできません」、「このやり方しか認めておりません」等々、法律・制度以上の独自の規制を作り、オーナー様の運営を息苦しくしているのも事実です。弊社はそんなことはしません。自由です。

制度ビジネスですから、できる限り、シンプルに、ケチケチで行っております。さらにオーナー様をご自身で許認可を取得するよりもメリットがあるように運営しております。

法律や制度以外の独自の規制や制度は作らないようにしています。それが最大のサポートであることが結果が証明しています！

**説明会・見学会
随時行っています
是非、お越しください。**



よくある質問



ホームページでは詳しく記載させて頂きました。
弊社のどうしてもオーナー様に成功していただきたいという熱い気持ちをご理解していただければ幸いです。本気です!!
下記のご質問の回答は弊社のホームページの「よくある質問」に記載しております。

<http://egao-pj.com/>

- Q そもそも「障がい者就労支援」って何ですか？
- Q 初期投資費用はどの程度かかりますか？
- Q 初期投資費用の回収にはどの程度の期間がかかりますか？
- Q 黒字転換まではどの程度、かかりますか？
- Q なぜ、1店舗目は職員を多めに配置しているのですか？
- Q なぜ、笑顔プロジェクトは複数店舗を推奨しているのでしょうか？
- Q オーナーは利益はどれくらい出ますか？
- Q なぜ、こんなに利益が出るならば直営店でやらないのですか？
- Q 開業したい地域で成功するか、調べて頂きたいのですが・・・？
- Q このビジネスのポイントは何ですか？
- Q なぜ、こんなに素晴らしいビジネスなのに他は参入しないのか？
- Q なぜ、大企業は参入しないのか？
- Q 笑顔プロジェクトでお願いすれば、許認可は大丈夫でしょうか？
- Q 補助金の申請はして下さるのでしょうか？
- Q 資金調達はできますか？
- Q 成功しますか？
- Q 物件選びに関しても相談に乗っていただけますか？
- Q 「笑顔プロジェクト」はどのような方が運営しておりますか？
- Q 「笑顔プロジェクト」の強みは何ですか？
- Q 未経験でも大丈夫でしょうか？
- Q 主婦ですがオーナーになれますか？
- Q 見学は出来ますか？
- Q オープンまでどのくらいの期間がかかりますか？
- Q 利益構造はどのようになっていますか？
- Q 他に比べると、初期費用が安く、月々のコンサルティング料が低いようですか？
- Q なぜ、「笑顔プロジェクト」は、就労継続支援 A 型、就労継続支援 B 型、就労移行支援のすべてができるのですか？
- Q 障がい者就労支援ビジネスの強みって何ですか？
- Q 開業支援での失敗例はありますか？
- Q 世間では、なぜ、失敗する「障がい者就労支援」が多いのですか？
- Q 障がい者はどのように集めるのですか？
- Q オープン後はどのような支援体制ですか？
- Q オーナーが大切なことは何ですか？
- Q パソコンやホームページに知識がないのですが大丈夫ですか？
- Q 運営で1番大事なことは何ですか？
- Q 法人経営でなければいけないのでしょうか？
- Q 家族で経営することも大丈夫でしょうか？
- Q 開業コンサルティング 330 万円（税込）かかるということですが、安いのでしょうか？
- Q 全国で対応しておりますか？
- Q 説明会を行っておりますか？
- Q どんどころに障がい者は就職できていますか？

会社概要

社名 株式会社制度ビジネス研究所 笑顔プロジェクト
 所在地 〒270-2251 千葉県松戸市金ケ作 421-5 ファミール東洋 1F
 TEL/FAX 03-4405-5927
 E-mail info@egao-pj.com
 URL https://egao-pj.com/
 創業 2019年11月
 事業内容 就労継続支援A型の運営
 就労継続支援B型の運営
 就労移行支援の運営
 就労支援事業のコンサルティング業務
 訪問医療マッサージ事業
 訪問看護事業
 その他、付随する事業
 資本金 500万円
 代表者 井嶋真六（会長）
 主要事業所 系列店・大阪府3施設・千葉県2施設・東京都2施設



説明会・見学会に是非お越しください

内容 事業環境、ビジネスモデル、収支・事業計画の開示、ご見学、質疑応答、ご相談
 時間 平日の午前10～14時を予定
 場所 〒270-2251 千葉県松戸市金ケ作421-5ファミール東洋1F
 (五香駅より徒歩3分)

※説明会の場所についてはご相談下さい



お問合せ

☎ 03-4405-5927

平日 9時～18時

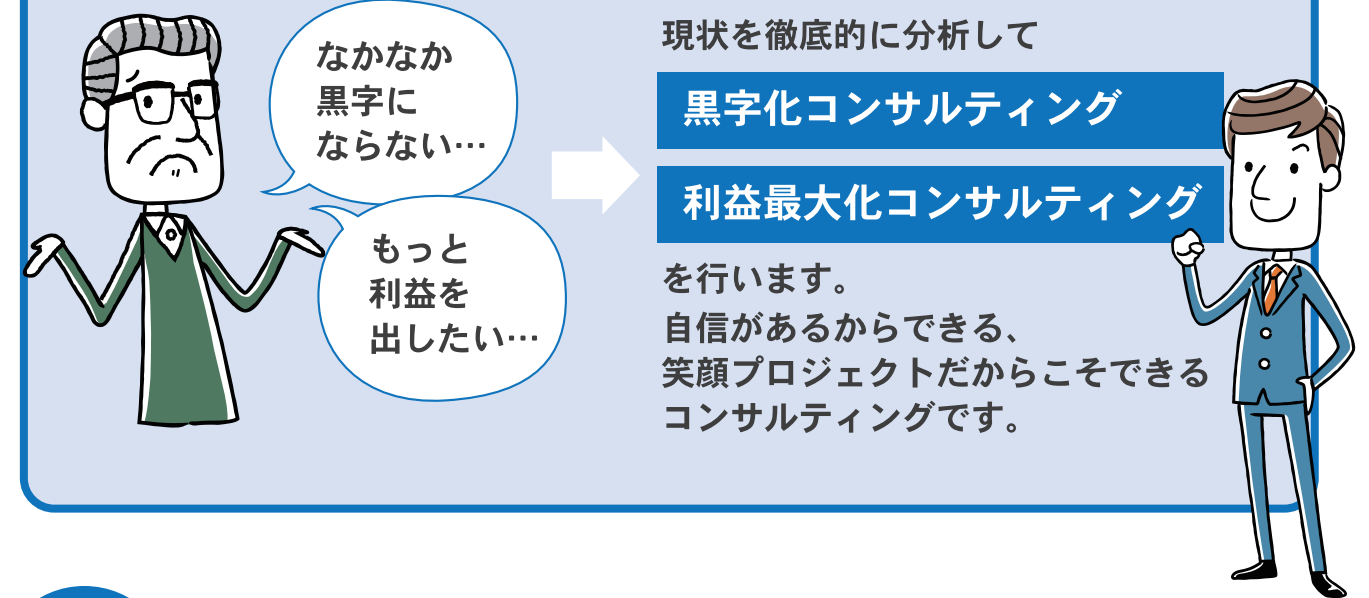
お気軽にお問合せ下さい

株式会社制度ビジネス研究所 笑顔プロジェクト だから出来るこんなサポートもごございます!!

補足情報

1

開業支援だけではなく、
既存の施設に対してもコンサルティングを
行っています!!



補足情報

2

オプションで
訪問医療マッサージ事業の参入も
サポートいたします!!



10ページの開業パック + 70万円
(A～Dプラン)

訪問医療マッサージビジネス大手

みんなの笑顔治療院に加盟できます

就労継続支援と相性が良いです。
非常に高いシナジー効果が御座います。

【みんなの笑顔治療院】通常加盟金 165万円(税込) / 通常保証金 50万円

オーナー数 350

店舗数 540以上

※2022年8月1日現在