

【選り抜き!!5分で関塾FCがイメージできる10のQ&A】

- ① コロナの影響で大型不況に突入しそうですが、学習塾ビジネスは大丈夫ですか？
- ② 今の時代、少子化と言われていますが、学習塾ビジネスは大丈夫ですか？
- ③ 本業が忙しく(少人数で会社を運営していて)多角経営は難しいと思いますが、それでも経営は可能ですか？
- ④ 学習塾どころか教育業界の経験ありません。経営可能ですか？
- ⑤ 学習塾業界(教育業界)未経験ですが、本部のサポートは大丈夫ですか？
- ⑥ 学習塾といえば講師、講師募集や研修は大丈夫ですか？
- ⑦ 学習塾経営可能な物件を持っていませんが、大丈夫ですか？
- ⑧ 今、自社で空きスペースがありますが、何坪から経営可能ですか？
- ⑨ 学習塾ビジネスの収益は、どのようになりますか？
- ⑩ 学習塾を開業するときの初期投資額はどのようになりますか？

株式会社 関塾 東京営業所 担当 安田 満吉

〒102-0073 東京都千代田区九段北1-2-3 フナトビル4F

TEL : 03-3556-6701 FAX : 03-3556-6702

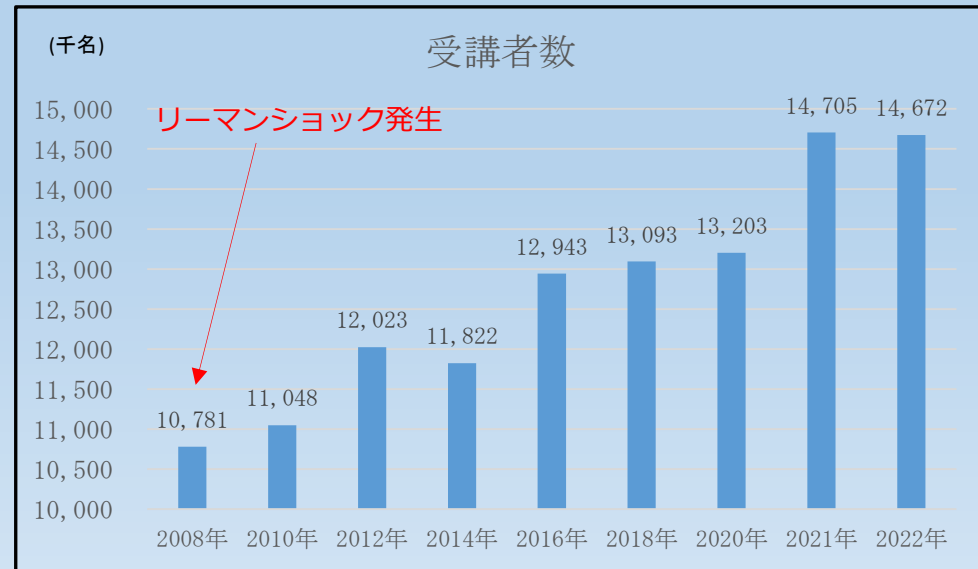
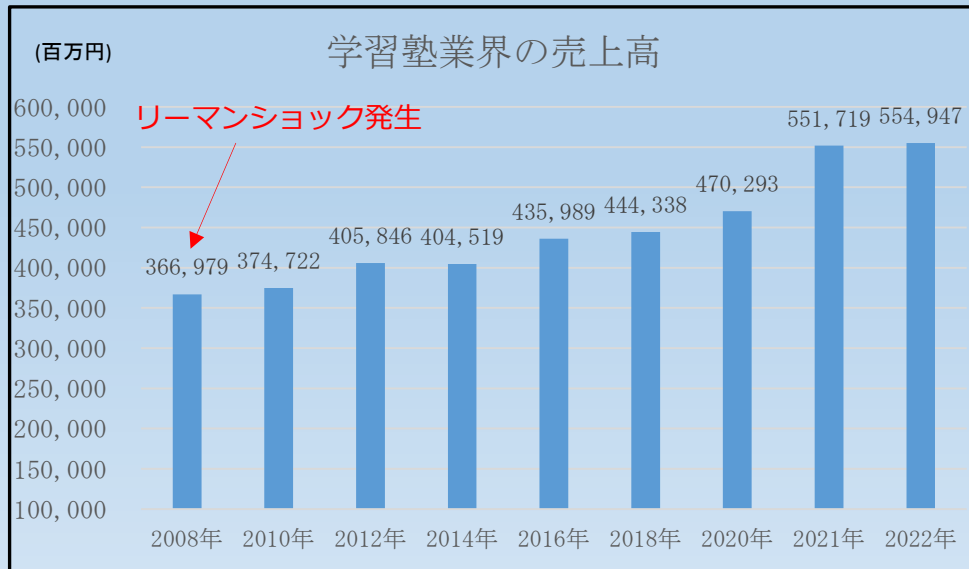
携帯電話 : 090-4619-7935

E-mail : yasuda@kanjuku-net.co.jp



① コロナの影響で大型不況に突入しそうですが、学習塾ビジネスは大丈夫ですか？

○ **市場動向** ‹市場規模：5,550億円 事業者数：約11,457カ所 受講生数：約1,467万人›
※出展：経済産業省 特定サービス産業動態統計調査 2022年度版



リーマンショック以降の不況下でも毎年成長している学習塾業界!!

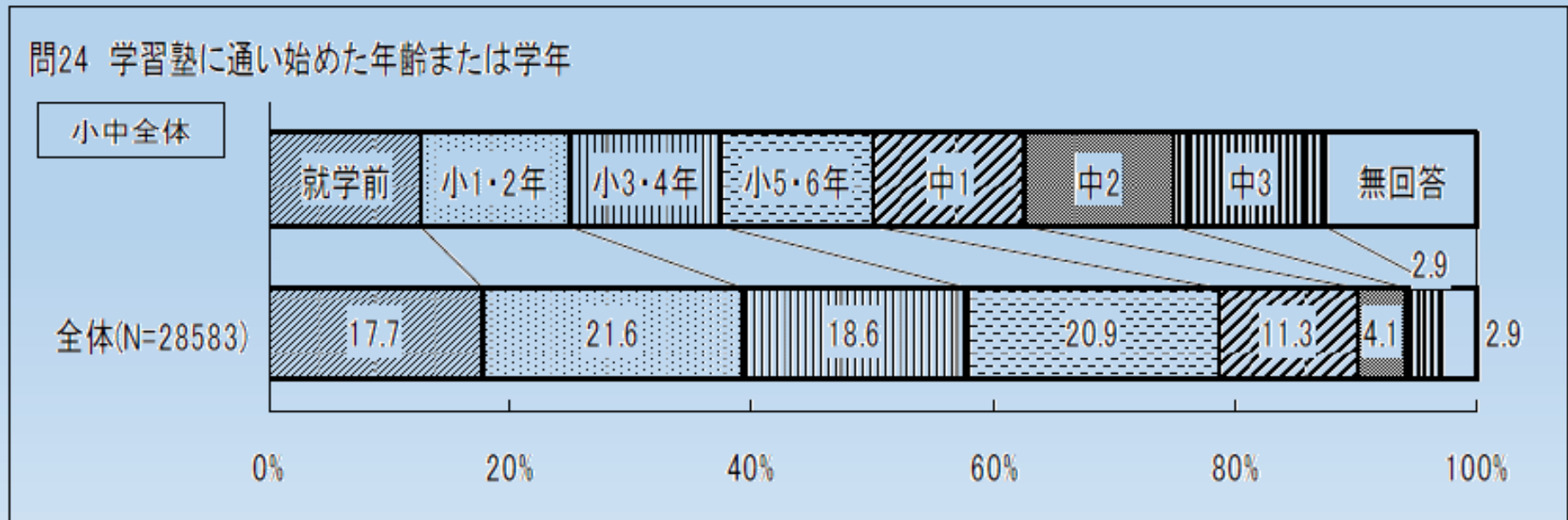


今後も成長が続くと見込まれています

更に → 次のページ

② 今の時代、少子化と言われてますが、学習塾ビジネスは大丈夫ですか？

※ 資料 文部科学省「子どもの学校外での学習活動に関する実態調査報告」



学習塾に通い始めた年齢（学年）は、
実は、小学校1・2年生が21.6%で最も多い！

つまり、少子化のスピードをはるかに上回るスピードで
低学年から通塾する時代のため
学習塾業界は今でも成長中です

更に10年に一度のビジネスチャンスを迎える『学習塾業界』

2017年3月公示の新学習指導要領では

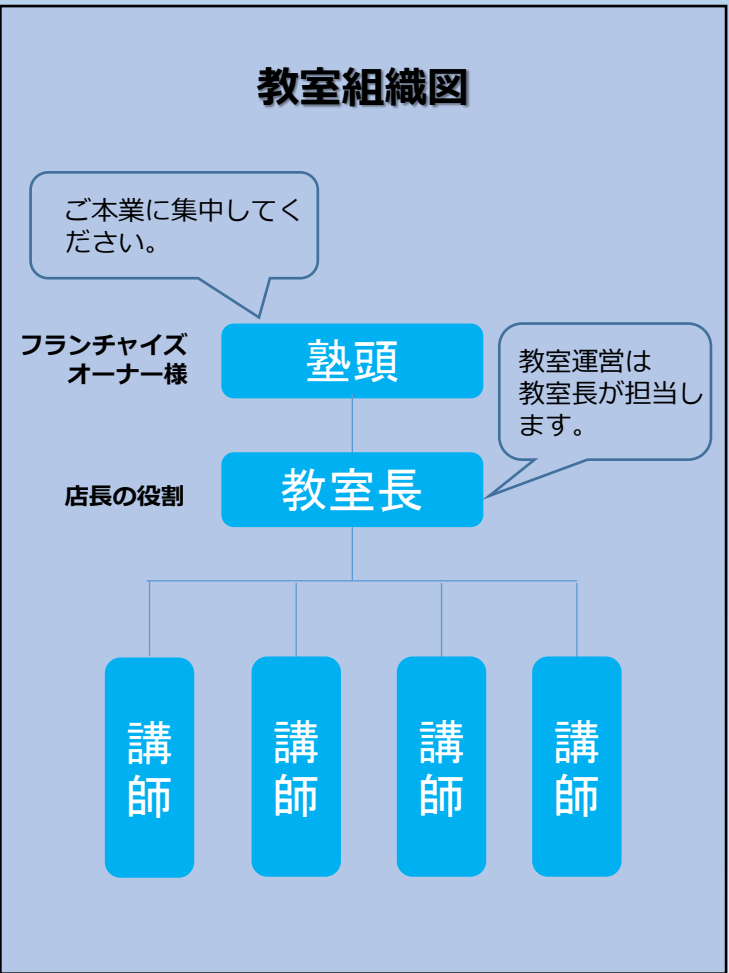
- (Ⅰ) 英語は小学校3年生から始まり
5年生からは本格的な教科として授業が行われます。
- (Ⅱ) 中学校の英語の授業は原則として英語で行い、高校では発表・討論
などを通して「聞く」「話す」「読む」「書く」の4技能の総仕上げを
行います。
- (Ⅲ) 2020年以降、小学校でのプログラミング教育を必修とする方針を発表

10年に一度の学習指導要領の改訂の度に
学習塾業界は成長



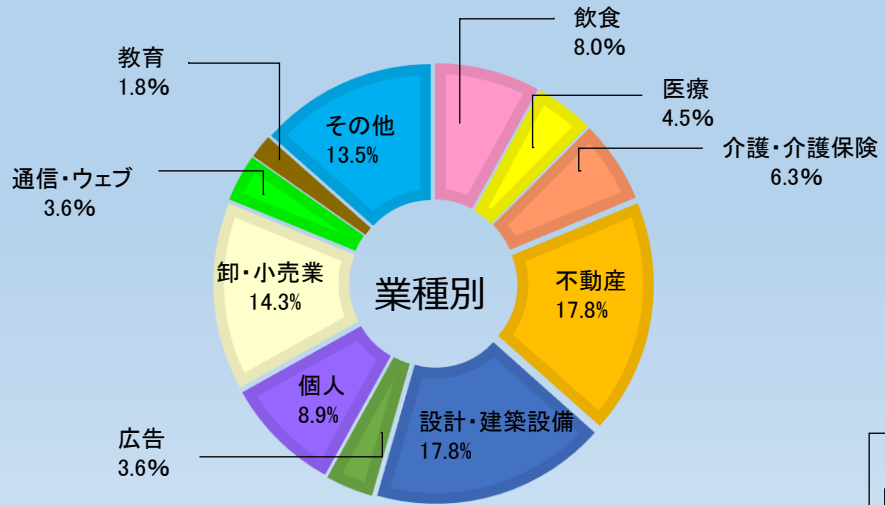
10年に一度のビジネスチャンスを迎えます

③ 本業が忙しく(少人数で会社を運営していて)多角経営は難しいと思いますが、それでも経営は可能ですか。

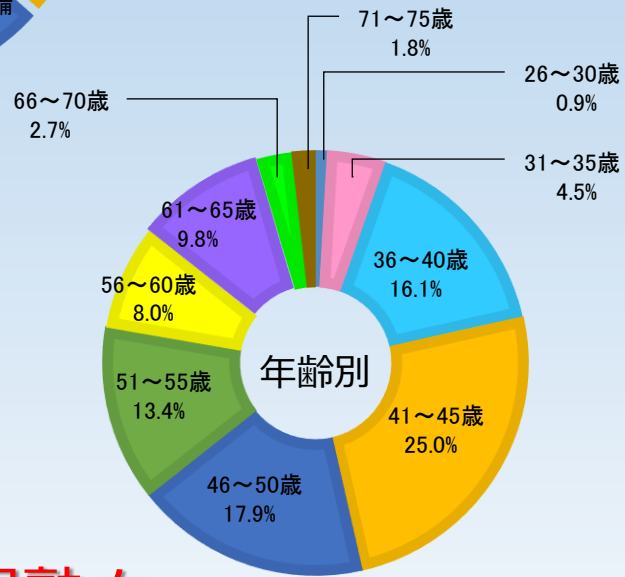


フランチャイズ契約者の業種・年齢別一覧

※2016～2018年度契約データで集計。



その他※…タクシー・鉄砲火薬・保険・産業廃棄物・牛乳宅配・バッティングセンター・印刷・運送・警備・看板・製造・その他サービス



様々な業界の経営者様が兼業スタイルで関塾を
経営、活躍されています。

④ 学習塾どころか教育業界の経験もありません。経営可能ですか？

関塾フランチャイズオーナー様の98%が未経験ながら活躍!!



49年の学習塾経営のノウハウを提供させていただきます

【開校前研修】



- *人材募集研修
- *看板、レイアウト
- *生徒募集研修
- *管理システムの研修
- *売上管理の研修

【開校後研修】



- *生徒管理
- *講師管理
- *学費管理
- *業務連絡

【担当スーパーバイザーのバックアップ】

- *講師面接・研修の応援、指導
- *入塾受付、早期取込の応援、指導
- *カリキュラムの組み方指導
- *WEBシステムの指導

⑤ 学習塾業界(教育業界)未経験ですが、本部のサポートは大丈夫ですか？

【創業49年、フランチャイズ展開開始46年のノウハウ】
を使いサポートさせていただきます。

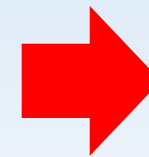


何の資格もノウハウもないのに塾経営はできるのだろうか？
関塾の成功へ導く7つのサポート



【各教室に必ず1名のスーパーバイザーがつき】
↳ 学習塾運営の1～10までサポート

【スーパーバイザーの他に月謝管理専門の社員も】
【教材担当の社員も】
【教務担当の社員も】



全力で
バックアップ
します

⑥ 学習塾といえば講師、講師募集や研修は大丈夫ですか？

【講師の虎の巻！ 関塾オリジナルパターン授業法（商標登録済）を使い、どこの関塾でも、どの講師でも分かりやすい授業の実現】



講師は、大学生が70%、主婦・フリーターが30%

ネット媒体：大学生講師ターゲット

フリーペーパー：フリーター講師ゲット

折り込み：主婦講師ターゲット

募集媒体、募集広告の原稿の作成、募集スケジュールの提案

1～10まで担当スーパーバイザーにおまかせを！！

⑦ 学習塾経営可能な物件を持っていませんが、大丈夫ですか？

【 関塾本部でマーケット調査・物件探し・物件交渉まで行い
ご提案させていただきます。 】

- step 1** 事前に学習塾ビジネスの立地として良好なエリアを【重点開発地域】に指定
- step 2** 【重点開発地域】内の法人様に学習塾経営のご提案
- step 3** 【重点開発地域】内で、関塾本部が物件探し、物件条件交渉
- step 4** ご希望のお客様にご提案

関塾フランチャイズオーナー様の約70%は
店舗を借りて学習塾経営、活躍中

⑧ 今、自社で空きスペースがありますが、何坪から経営可能ですか？

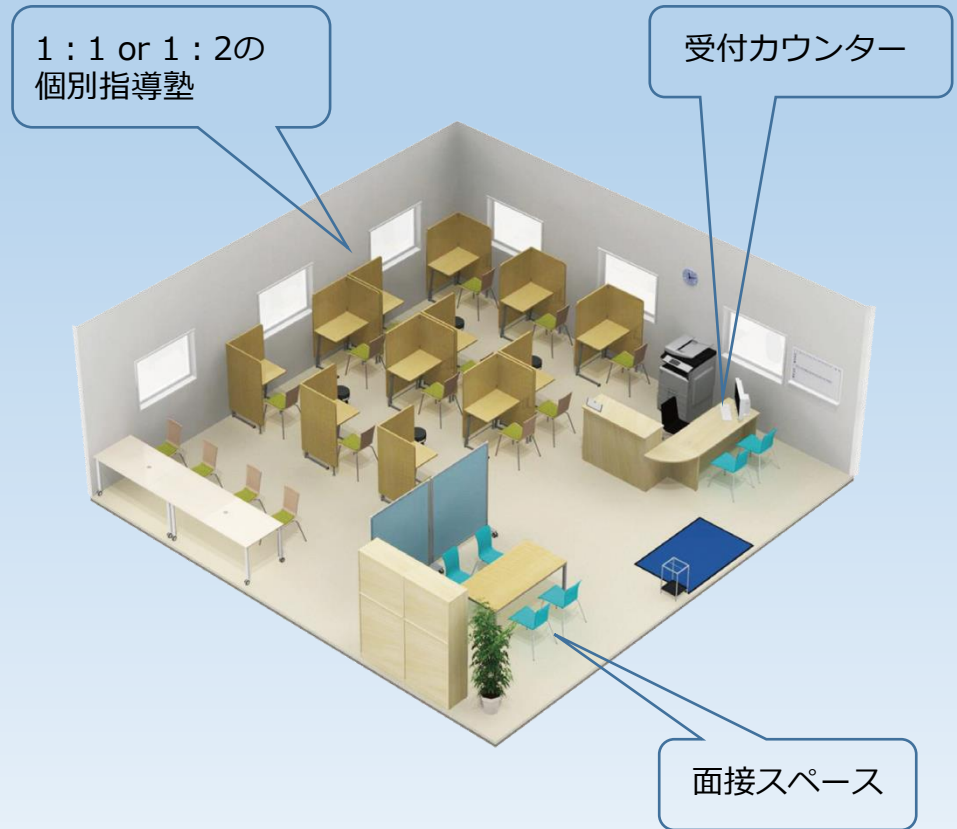
【小面積！！最低10坪から経営可能です】

【10坪で驚きのMAX90名の生徒収容可能】

教室時間割の一例

| | 月 | 火 | 水 | 木 | 金 | 土 |
|---------------------|---|---|---|---|---|---|
| 1時間目 15:00~16:30 | | | | | | ○ |
| 2時間目 16:40~18:10 | ○ | ○ | ○ | ○ | ○ | ○ |
| 3時間目 18:20~19:50 | ○ | ○ | ○ | ○ | ○ | ○ |
| 4時間目 20:00~21:30 | ○ | ○ | ○ | ○ | ○ | ○ |

日曜日、大型連休は休校



※ 生徒様可能収容数の計算

10席×1日3回転×週6回転 = 180コマ
生徒様1人あたり、平均1.6科目取得
80%稼動の前提で113名×80% = 90名
10坪でMAX約90名収容可能です。

⑨ 学習塾ビジネスの収益は、どのようになりますか？

学習塾ビジネス収益の特徴

【人件費のロスが無い】

講師の給与は、時間給制ではなく、1講座いくら!!
講師給の発生 = 月謝売上発生です

【在庫、廃棄が不要】

教材、テストの在庫⇒本部
フランチャイズオーナーの
在庫は不要です

【固定客、前金制】

学習塾は、前金制、固定客のため安定追求型ビジネスです

Dr. 関塾 1:2 教室収益早見表

| | |
|----------------|--------|
| 教師給 (1人担当) | 1,200円 |
| アップ給 (1人につき) | 100円 |
| 交通費 (1日500円まで) | 500円 |

| | | |
|-------------|----------|----------|
| | 一般 (70%) | 受験 (30%) |
| 1:1 (20%) | 14% | 6% |
| 1:2 (80%) | 56% | 24% |
| ※平均週回数 1.6回 | | |

| | | 生徒数 (人) | | | | | | | | | |
|---------------|-------------|-------------------------|-------------------|-------------------|-------------------|-------------------|-------------------|-------------------|-------------------|----------------|---|
| | | 20 | 30 | 40 | 50 | 60 | 80 | 100 | 120 | | |
| 売上 | 入学金 | 20,000 × 生徒数 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| | 年間月謝 (通常) | 21,600 × 生徒数 × 12ヶ月 | 5,184,000 | 7,776,000 | 10,368,000 | 12,960,000 | 15,552,000 | 20,736,000 | 25,920,000 | 31,104,000 | |
| | 年間月謝 (講習全回) | 21,600 × 生徒数 × 4ヶ月 | 1,728,000 | 2,592,000 | 3,456,000 | 4,320,000 | 5,184,000 | 6,912,000 | 8,640,000 | 10,368,000 | |
| | 教材 | 5,000 × 生徒数 | 100,000 | 150,000 | 200,000 | 250,000 | 300,000 | 400,000 | 500,000 | 600,000 | |
| | 共通テスト | 29,000 × 生徒数 | 580,000 | 870,000 | 1,160,000 | 1,450,000 | 1,740,000 | 2,320,000 | 2,900,000 | 3,480,000 | |
| 年間売上合計 | | 7,592,000 | 11,388,000 | 15,184,000 | 18,980,000 | 22,776,000 | 30,368,000 | 37,960,000 | 45,552,000 | | |
| 原価 | 入学金 | 20,000 × 生徒数 × 50% | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | |
| | 月謝 (通常) | 21,600 × 生徒数 × 12 × 12% | 622,080 | 933,120 | 1,244,160 | 1,555,200 | 1,866,240 | 2,488,320 | 3,110,400 | 3,732,480 | |
| | 月謝 (講習会) | 21,600 × 生徒数 × 4 × 12% | 207,360 | 311,040 | 414,720 | 518,400 | 622,080 | 829,440 | 1,036,800 | 1,244,160 | |
| | 教材 | 5,000 × 生徒数 × 80% | 80,000 | 120,000 | 160,000 | 200,000 | 240,000 | 320,000 | 400,000 | 480,000 | |
| | 共通テスト | 29,000 × 生徒数 × 80% | 464,000 | 696,000 | 928,000 | 1,160,000 | 1,392,000 | 1,856,000 | 2,320,000 | 2,784,000 | |
| 年間原価合計 | | 1,373,440 | 2,069,160 | 2,746,880 | 3,433,600 | 4,120,320 | 5,493,760 | 6,867,200 | 8,240,640 | | |
| 年間粗利 | | 6,218,560 | 9,327,840 | 12,437,120 | 15,546,400 | 18,655,680 | 24,874,240 | 31,092,800 | 37,311,360 | | |
| 経費 | 講師給 | 月売上 × 38% ~ 38% | 38% 2,626,560 | 38% 3,939,840 | 38% 5,253,120 | 38% 6,566,400 | 38% 7,879,680 | 38% 10,506,240 | 38% 13,132,800 | 38% 15,759,360 | |
| | 維持費 | 月額 50,000円 × 12ヶ月 | 600,000 | 600,000 | 600,000 | 600,000 | 600,000 | 600,000 | 600,000 | 600,000 | |
| | 広告分担金 | 月額 15,000円 × 12ヶ月 | 180,000 | 180,000 | 180,000 | 180,000 | 180,000 | 180,000 | 180,000 | 180,000 | |
| | 関塾WEB使用料 | 月額 18,000円 × 12ヶ月 | 216,000 | 216,000 | 216,000 | 216,000 | 216,000 | 216,000 | 216,000 | 216,000 | |
| | 教室長費 | 年間 3,000,000円 | 3,000,000 | 3,000,000 | 3,000,000 | 3,000,000 | 3,000,000 | 3,000,000 | 3,000,000 | 3,000,000 | |
| | 生徒募集費 | 月額 80,000円 | 960,000 | 960,000 | 960,000 | 960,000 | 960,000 | 960,000 | 960,000 | 960,000 | |
| 年間経費合計 | | 7,582,560 | 8,895,840 | 10,209,120 | 11,522,400 | 12,835,680 | 15,462,240 | 18,088,800 | 20,715,360 | | |
| 年間利益 | | -1,364,000 | 432,000 | 2,228,000 | 4,024,000 | 5,820,000 | 9,412,000 | 13,004,000 | 16,596,000 | | |
| 月間利益 | | -36,000 | 36,000 | 185,667 | 335,333 | 485,000 | 784,333 | 1,083,667 | 1,383,000 | | |

ロイヤリティ
月謝売上の12%

水光熱通信費

教室長費 = 店長給与

※この早見表はモデルであり、収益を保障するものではありません。入学金は免除する場合があります。教室長には、売上に応じてインセンティブを支給する場合があります。

■◎コース (クオリティコース) (1:1)

| 学年 | 費目 | 入学金 | 月謝 | | | | |
|------|-----|---------|---------|---------|---------|---------|------|
| | | | 週1回 | 週2回 | 週3回 | 週4回 | |
| 小学生 | 一般 | 20,000円 | 16,000円 | 32,000円 | 48,000円 | 64,000円 | |
| | 受験生 | | 20,000円 | 40,000円 | 60,000円 | 80,000円 | |
| 中学生 | 一般 | | 16,000円 | 32,000円 | 48,000円 | 64,000円 | |
| | 受験生 | | 20,000円 | 40,000円 | 60,000円 | 80,000円 | |
| 高校生 | 一般 | | 20,000円 | 40,000円 | 60,000円 | 80,000円 | |
| 月間回数 | | | | 月4回 | 月8回 | 月12回 | 月16回 |

※一般は 4,000円 /1回、受験は 5,000円 /1回で計算

■Sコース (スタンダードコース) (1:2)

| 学年 | 費目 | 入学金 | 月謝 | | | | |
|------|-----|---------|---------|---------|---------|---------|------|
| | | | 週1回 | 週2回 | 週3回 | 週4回 | |
| 小学生 | 一般 | 20,000円 | 12,000円 | 24,000円 | 36,000円 | 48,000円 | |
| | 受験生 | | 14,000円 | 28,000円 | 42,000円 | 56,000円 | |
| 中学生 | 一般 | | 12,000円 | 24,000円 | 36,000円 | 48,000円 | |
| | 受験生 | | 14,000円 | 28,000円 | 42,000円 | 56,000円 | |
| 高校生 | 一般 | | 15,500円 | 31,000円 | 46,500円 | 62,000円 | |
| 月間回数 | | | | 月4回 | 月8回 | 月12回 | 月16回 |

※一般は 3,000円 /1回、受験は 3,500円 /1回で計算

⑩ 学習塾を開業するときの初期投資額はどのようになりますか？

関塾フランチャイズ契約

Contract



「Dr.関塾」は、複数校展開を応援します

契約種別と金額

◆「Dr.関塾」1校契約条件

| | |
|-----------|--------------------|
| 加盟金 | 3,000,000円 |
| 研修費 | 200,000円 |
| 消費税(10%) | 320,000円 |
| 保証金 | 400,000円 |
| 計 | 3,920,000円 |
| 開設諸経費 | 約4,000,000円 |
| 合計 | 約7,920,000円 |

| | |
|--------|-------------|
| ロイヤリティ | 入学金の50% |
| | 月謝・講習会費の12% |
| 契約期間 | 5年 |
| 更新料 | なし |

◆「Dr.関塾」2校目以降の契約条件

| | | |
|-----------|------------------|--------------------|
| 加盟金 | 2校目より1校当り | 500,000円 |
| 研修費 | 2校目より1校当り | 100,000円 |
| 消費税(10%) | 2校目より1校当り | 60,000円 |
| 保証金 | 2校目より1校当り | 300,000円 |
| 計 | 2校目より1校当り | 960,000円 |
| 開設諸経費 | 2校目より1校当り | 約4,000,000円 |
| 合計 | 2校目より1校当り | 約4,960,000円 |

| | | |
|--------|------------------------------------|---------|
| ロイヤリティ | 加盟される教室数によってロイヤリティが下がります(3校以上で9%に) | 入学金の50% |
| | 2校目開校時より、1校目も含め月謝・講習会費の 10% | |
| 契約期間 | | 5年 |
| 更新料 | | なし |

※開設費用に含まれないものとしては、チラシ折込代・物件の内外装費・OA機器費などです。
※合計に含まれる開設諸経費の金額は、1教室分のみです。